

Kinh tế Sài Gòn

Tạp chí của UBND TP. Hồ Chí Minh

www.thesaigontimes.vn

Năm thứ 36 ■ ISSN:0868-3344

Số 10-2026 (1.838) ■ 5-3-2026

Giá: 25.000 ĐỒNG

Số
tân niên



**TRUNG ĐÔNG RỰC LỬA,
KINH TẾ TOÀN CẦU TRƯỚC SÓNG GIÓ MỚI!**

• PHÉP THỦ TRƯỚC “THIÊN NGÀ ĐEN”?

ĐẶT MUA BẢO IN



Ảnh: AI

CHÍNH SÁCH PHÂN CẤP THẨM QUYỀN CẤP PHÉP KINH DOANH BÁN LẺ CÓ THỂ KÉO DÀI TRÊN THỰC TẾ?

Trong bối cảnh Việt Nam tiếp tục đẩy mạnh cải cách thủ tục hành chính và cải thiện môi trường đầu tư, việc điều chỉnh thẩm quyền cấp phép trong lĩnh vực kinh doanh bán lẻ đã và đang thu hút sự quan tâm lớn của cộng đồng doanh nghiệp, đặc biệt là nhà đầu tư nước ngoài.



Việc phân cấp thẩm quyền cấp phép kinh doanh bán lẻ về UBND cấp tỉnh là một bước tiến đáng ghi nhận trong cải cách thủ tục hành chính. Ảnh: N.K

LS. TRẦN MINH QUYẾT (*)

Một trong những thay đổi đáng chú ý trong việc điều chỉnh thẩm quyền phê duyệt giấy phép kinh doanh bán lẻ là chuyển từ cơ chế tập trung về cơ quan trung ương xuống UBND cấp tỉnh.

Từ Bộ quản lý chuyên ngành về địa phương

Trước đây, đối với các hoạt động kinh doanh bán lẻ có yếu tố nước ngoài, đặc biệt là việc cấp/điều chỉnh các loại giấy phép nêu trên, hồ sơ thường phải trải qua nhiều bước, trong đó có khâu xin ý kiến hoặc chấp thuận của bộ quản

lý chuyên ngành - Bộ Công Thương. Quy trình này giúp bảo đảm sự thống nhất trong quản lý nhà nước nhưng trên thực tế lại kéo dài thời gian xử lý và phát sinh nhiều thủ tục trung gian.

Việc phân cấp thẩm quyền cho UBND cấp tỉnh đã thay đổi đáng kể cách tiếp cận này. Cụ thể, theo Nghị định 146/2025/NĐ-CP của Chính phủ về phân quyền, phân cấp trong lĩnh vực công thương, thẩm quyền xem xét, chấp thuận một số thủ tục hành chính trước đây thuộc Bộ Công Thương được chuyển giao cho UBND cấp tỉnh hoặc cơ quan chuyên môn được ủy quyền.

Thuận lợi rõ rệt cho nhà đầu tư

Theo các thông tin công bố từ phía Chính phủ, việc phân quyền, phân cấp trong lĩnh vực công thương, trong đó có hoạt động kinh doanh bán lẻ nhằm rút ngắn quy trình xử lý thủ tục hành chính, tăng tính chủ động cho địa phương và cải thiện môi trường đầu tư kinh doanh.

Từ kinh nghiệm thực tiễn của người viết trong quá trình hỗ trợ doanh nghiệp thực hiện thủ tục cấp giấy phép kinh doanh bán lẻ, có thể ghi nhận rằng thời gian xử lý hồ sơ đang được rút ngắn đáng kể so với trước đây. Nguyên nhân chủ yếu đến từ việc loại bỏ khâu phải chuyển hồ sơ từ địa phương lên bộ quản lý chuyên ngành để xin ý kiến, vốn thường kéo dài do số lượng hồ sơ lớn và phạm vi quản lý rộng.

Đặc biệt, đối với các địa phương ở xa Hà Nội, việc không phải gửi và chờ phản hồi từ cơ quan trung ương giúp quy trình trở nên linh hoạt và hiệu quả hơn. Trong khi đó, các bộ, ngành trung ương vốn phải xử lý nhiều công việc nặng ở tầm vĩ mô, nên việc giảm bớt các hồ sơ mang tính sự vụ cũng góp phần cải thiện tốc độ giải quyết chung của hệ thống.

Đối với nhiều nhà đầu tư, đây là tín hiệu tích cực cho thấy nỗ lực của cơ quan nhà nước trong việc tạo lập môi trường đầu tư linh hoạt và thân thiện hơn.

Có thể kéo dài trên thực tế?

Dù mang lại nhiều thuận lợi, cơ chế phân cấp hiện nay vẫn khiến một bộ phận nhà đầu tư thận trọng. Một điểm đáng chú ý về mặt pháp lý là Nghị định 146/2025/NĐ-CP

được ban hành với thời hạn hiệu lực xác định - có hiệu lực trong thời gian hai năm kể từ ngày bắt đầu áp dụng - thể hiện rõ tính chất thí điểm của cơ chế phân cấp.

Trong bối cảnh các dự án bán lẻ thường được xây dựng trên kế hoạch trung và dài hạn, nhà đầu tư khó tránh khỏi băn khoăn về khả năng kế thừa chính sách khi giai đoạn thí điểm kết thúc. Câu hỏi đặt ra là liệu cơ chế phân cấp có tiếp tục được duy trì, mở rộng hay sẽ quay trở lại mô hình quản lý tập trung như trước đây.

Bên cạnh đó, việc trao quyền cho địa phương cũng tiềm ẩn nguy cơ áp dụng không đồng đều giữa các tỉnh, thành phố nếu thiếu hướng dẫn thống nhất hoặc cơ chế giám sát hiệu quả.

Kết luận

Việc phân cấp thẩm quyền cấp phép kinh doanh bán lẻ về UBND cấp tỉnh là một bước tiến đáng ghi nhận trong cải cách thủ tục hành chính, góp phần tạo thuận lợi cho hoạt động đầu tư và kinh doanh. Tuy nhiên, để cơ chế này thực sự phát huy hiệu quả lâu dài và tạo niềm tin cho nhà đầu tư, vấn đề ổn định chính sách và tính nhất quán trong áp dụng giữa các địa phương cần sớm được làm rõ sau giai đoạn thí điểm. Kết quả triển khai trong thời gian tới sẽ là cơ sở quan trọng để cơ quan có thẩm quyền cân nhắc việc kéo dài hoặc thể chế hóa cơ chế phân cấp này trong hệ thống pháp luật hiện hành.

(*) Công ty Luật TNHH Global Vietnam Lawyers



TACTICAL NETWORKING SHARING SESSIONS 2026

Nhằm giúp **tăng trưởng sales, triển khai thành công hoạt động marketing** và **đẩy mạnh business development** của doanh nghiệp, bạn đã từng dùng đến **networking skills** và tận dụng tối đa hiệu quả của **networking connections**?

Và để có được **networking power** giúp hiện thực hóa các mục tiêu kinh doanh, bạn đã gặp phải **networking challenges** nào?

Không chỉ là nơi để lắng nghe, trao đổi hay trò chuyện, **Tactical Networking Sharing Sessions 2026** còn là điểm hội tụ của những chia sẻ thiết thực và hữu ích về hoạt động networking có thể giúp người tham dự hình thành **right mindset**, tránh gặp phải **common pitfalls** và phát huy hiệu quả do networking mang lại.

Qua **Tactical Networking Sharing Sessions 2026**, bạn sẽ học được **networking skills** từ mọi người và từ chính câu chuyện của bản thân bạn. Đặc biệt, những điểm nhấn quan trọng trong các buổi chia sẻ - **8-Step Action Framework, Live Networking** và **Question & Answer Session** sẽ giúp bạn thêm tự tin khi vận dụng sức mạnh kỳ diệu của networking để đạt được kết quả kinh doanh thực sự.

Xuyên suốt năm 2026, **Tactical Networking Sharing Sessions 2026** được VALMaking tổ chức định kỳ vào sáng **Thứ 7, Chủ Nhật hàng tuần** và **thực hiện hoàn toàn bằng tiếng Anh**.

Chương trình hân hạnh đón chào **sales teams, marketing teams** và **business development teams** đang mong muốn tạo dựng/duy trì quan hệ làm việc thành công với khách hàng và đối tác quốc tế (giao dịch bằng Anh ngữ).

Vui lòng truy cập địa chỉ - <https://valmaking.com/pages/tactical-networking> - hoặc liên hệ qua email wilson.vo@valmaking.com hay điện thoại **0903 772 660** (Wilson) để biết thêm chi tiết.